

NOS FORMATIONS EN INTRA

*Révéler et développer les Talents
en individuel et en collectif*



Executive
Profiler

Qualiopi
processus certifié

■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification a été délivrée au titre des catégories
suivantes : actions de formation, bilans de compétence

NOS FORMATIONS EN INTRA

Notre
démarche

Page 35

Une
démarche
respectueuse

Page 36

Mieux se
connaître

Page 31

Prise de
parole en
public

Page 38

Gérer son
temps et ses
priorités

Page 39

Conduire
une réunion

Page 40

Aisance à
l'oral

Page 41

Magali Norrito
Co-fondatrice Executive Profiler
magali.norrito@executiveprofiler.net
06 74 51 59 85
www.executiveprofiler.fr



NOTRE DEMARCHE

ECOUTER

PARCE QUE CHAQUE ORGANISME EST UNIQUE, NOUS ACCORDONS UN TEMPS IMPORTANT A VOTRE ECOUTE. NOS FORMATIONS INTEGRENT UNE PARTIE SUR MESURE POUR RÉPONDRE À VOS ENJEUX SPÉCIFIQUES.

EVALUER

TOUTES NOS INTERVENTIONS S'APPUIENT SUR LA MESURE SCIENTIFIQUE DES TALENTS PRESENTS DANS L'ORGANISATION. NOS FORMATIONS DÉMARRENT PAR UNE ÉTAPE D'APPRENTISSAGE INDIVIDUEL SUR NOTRE PLATEFORME LEARNING MANAGEMENT SYSTEM (LMS).

CO-CONSTRUIRE

NOUS CO-CONSTRUISONS AVEC LES APPRENANTS UN PLAN D'ACTION RÉALISTE POUR FAIRE FACE AUX NOUVEAUX ENJEUX DE L'ORGANISATION.

UNE DÉMARCHE RESPECTUEUSE DE L'ÉCOLOGIE SPÉCIFIQUE DES COLLECTIFS

Approche à la fois créative et originale, l'Intelligence Prismatique permet de découvrir les Talents cachés de chacun et de les mobiliser collectivement pour accroître le bien-être et la performance.

→ Une méthode innovante et particulièrement efficace contre le stress et l'épuisement moral ←

Particulièrement adaptée au monde du travail, l'Intelligence Prismatique est une démarche complète qui donne au Dirigeant et à la Dirigeante les clés de l'intelligence collective. La démarche consiste à décrypter les types d'intelligence, ou «Talents», de chaque collaborateur pour pouvoir ensuite les manager avec le mode de gestion le plus proche de leurs besoins. Les cartographies de l'intelligence collective donnent les solutions humaines pour gérer efficacement les équipes.

L'Intelligence Prismatique en entreprise se révèle un solide moyen de réduire le stress des collaborateurs et de prévenir les risques psychosociaux au sein des équipes. L'application de cette méthode permettra ainsi aux collaborateurs de se développer harmonieusement.

Cette pratique novatrice évalue aussi le rapport de chaque collaborateur avec l'autorité et mesure son degré de créativité. Les équipes deviennent ainsi rapidement plus performantes et gagnent considérablement en efficacité.

→ Une démarche qui facilite la mise en œuvre des nouveaux modes de management ←

Adopter l'Intelligence Prismatique en entreprise permet au dirigeant de s'appuyer sur un véritable diagnostic comportemental. Il sait ainsi comment orienter efficacement son management pour réussir les transformations nécessaires et mobiliser son équipe autour de la stratégie de l'organisation. Il apprend à gérer les phases de transformation en adoptant le mode de management le plus approprié selon le niveau d'autonomie nécessaire à chaque collaborateur.



MIEUX SE CONNAÎTRE

Cette formation permet au bénéficiaire de prendre conscience de son Talent psychologique défini par l'Intelligence Prismatique. Accompagné par un Coach Praticien, il définit ses points forts et ses axes d'amélioration. Cette formation peut être utilisée en complément de formation en collectif ou dans les politiques de réduction des RPS.

OBJECTIFS

- Connaître son mode de fonctionnement pour mieux vivre dans son environnement professionnel et personnel

Pédagogie mixte
entre e.learning
et formation en
individuel à
distance

PROGRAMME

- Tester son Talent avec le questionnaire EPA
- Apprendre à connaître les autres Talents révélés par l'Intelligence Prismatique pour mieux inter agir avec eux
- Repérer ses forces et ses limites
- Construire un plan d'action réaliste

Tarif:
268€ HT

3

HEURES

1

PERSONNE

1h30 en e-learning

1h30 en individuel
à distance

Nous contacter :

Magali Norrito
Co-fondatrice Executive Profiler
magali.norrito@executiveprofiler.net
06 74 51 59 85
www.executiveprofiler.fr

*Hors frais de déplacement et d'hébergement

PRISE DE PAROLE EN PUBLIC

Cette formation s'adresse aux personnes amenées à soutenir un discours face à un public. Elle permet de gagner en confiance en soi et de développer son style relationnel et son leadership.

OBJECTIFS

- Acquérir une aisance relationnelle en public
- Savoir structurer son discours et s'adapter à son public

CAS PRATIQUE

- Exercer sa voix,
- Créer son support visuel,
- Prendre la parole,
- Libérer sa gestuelle

Pédagogie mixte entre e.learning et formation en groupe

PROGRAMME

- Connaître son mode de fonctionnement en communication (passation du test Perception Profiler sur le Learning Management System)
- Comprendre les 3 règles de la communication orale
- Savoir cadrer son intervention
- Préparer sa prise de parole
- Apprivoiser son stress
- Construire le support visuel
- Capter l'attention de son auditoire

Tarif:
2.729€ HT

2

JOURS

12

PERSONNES
MAXIMUM

Nous contacter :

Magali Norrito
Co-fondatrice Executive Profiler
magali.norrito@executiveprofiler.net
06 74 51 59 85
www.executiveprofiler.fr

*Hors frais de déplacement et d'hébergement

GÉRER SON TEMPS ET SES PRIORITÉS

Cette formation s'adresse aux personnes confrontées à la gestion d'un temps partagé entre plusieurs interlocuteurs et plusieurs missions.

OBJECTIFS

- Connaître son mode d'organisation
- Savoir s'adapter aux exigences du contexte

CAS PRATIQUE

- Echanges de pratiques
- Réflexion commune

Pédagogie mixte
entre e.learning
et formation en
groupe

PROGRAMME

- Evaluer ses préférences entre une organisation formelle ou flexible
- Définir sa marge de manœuvre dans la planification de ses activités
- Savoir cadrer ses actions dans le temps et celles des parties prenantes
- Optimiser son temps par la délégation de ses tâches
- Prioriser les urgences : la règle des "oui mais"
- Construire un agenda partagé : les voleurs de temps, les imprévus, les outils
- Prévenir les effets négatifs d'une mauvaise gestion du temps

Tarif:
1.338€ HT

1
JOUR

Nous contacter :

Magali Norrito
Co-fondatrice Executive Profiler
magali.norrito@executiveprofiler.net
06 74 51 59 85
www.executiveprofiler.fr

12

*Hors frais de déplacement et d'hébergement

PERSONNES
MAXIMUM

CONDUIRE UNE RÉUNION

Cette formation s'adresse aux personnes devant mener des réunions de travail avec leurs collaborateurs ou des parties prenantes. Elle leur apporte les clés d'une gestion optimale des interactions au sein de l'équipe.

OBJECTIFS

- Animer une réunion d'équipe
- Motiver les membres dans l'exécution de leur mission

CAS PRATIQUE

- Blanche Neige et les Sept Nains

Pédagogie mixte
entre e.learning
et formation en
groupe

PROGRAMME

- Connaître son mode de fonctionnement en communication (passation du test Perception Profiler sur le Learning Management System)
- Savoir définir les objectifs de sa réunion entre information, implication, décision
- Savoir cadrer son intervention et bien déterminer les temps de parole
- Jouer sur la dynamique de groupe par une bonne gestion des flux de communication entre l'animateur et les membres de l'équipe
- Repérer ses alliés et maîtriser ses contradicteurs
- Varier entre discours et support visuel
- Imposer son leadership

Tarif:
1.338€ HT

12
PERSONNES
MAXIMUM

Nous contacter :

Magali Norrito
Co-fondatrice Executive Profiler
magali.norrito@executiveprofiler.net
06 74 51 59 85
www.executiveprofiler.fr

1
JOUR

*Hors frais de déplacement et d'hébergement

AISANCE À L'ORAL

Cette formation a pour enjeu d'entraîner des Responsables à soutenir un discours argumenté face à un public. Chaque participant bénéficie d'un coaching individuel en amont de la formation en présentiel.

OBJECTIFS

- Apprendre à construire une allocution face à un public
- Savoir interagir avec aisance

CAS PRATIQUE

- Chaque participant pourra s'exercer sur un cas réel qu'il aura préparé lors de la formation

Tarif:
2.547€ HT

1
JOUR

Pédagogie mixte
entre e.learning
et formation en
groupe

PROGRAMME

- Chaque participant aura en amont de la formation en présentiel passé son questionnaire EPA et bénéficié d'un entretien individuel avec un Praticien Coach
- Prendre conscience de ses préférences comportementales et leurs conséquences dans son mode de communication et son leadership
- Construire son allocution pour convaincre son public
- Apprendre à interagir avec son public entre rationalité et émotion

5

PERSONNES
MAXIMUM

Nous contacter :

Magali Norrito
Co-fondatrice Executive Profiler
magali.norrito@executiveprofiler.net
06 74 51 59 85
www.executiveprofiler.fr

*Hors frais de déplacement et d'hébergement

NOUS CONTACTER



**TOUTES NOS ACTUALITÉS
SUR : EXECUTIVE PROFILER**



06 74 51 59 85



www.executiveprofiler.fr



magali.norrito@executiveprofiler.net

