



Pack Excellence Création d'entreprise

FORMATION

Notre dispositif de formation place la personnalité de l'entrepreneur.e au centre du projet d'entreprise. La réussite de votre projet entrepreneurial dépend essentiellement **de votre capacité à mobiliser vos forces et à repousser vos limites.**

Avec cette formation vous allez **acquérir les compétences comportementales et les compétences techniques essentielles** pour vivre pleinement votre nouvelle vie d'entrepreneur.e. Accompagné.e pas à pas par des Conseiller.ères dirigeant.es, vous allez gagner du temps dans le lancement de votre nouvelle vie d'entrepreneur.e.

LES PLUS DE LA FORMATION

Véritable coaching du dirigeant fondateur, le Pack Excellence Création d'entreprise vous permet de matérialiser concrètement votre **projet entrepreneurial**. Il est composé de **7 modules** correspondant à des étapes spécifiques de la **création d'entreprise**. Pour chaque module, vous aurez un Conseiller.ère spécialisé.e sur les questions traitées.

La formation place la personnalité du dirigeant et de la dirigeante au cœur de sa réussite, pour lui permettre de s'adapter à un **contexte en mutation**. Cette formation répond à la nécessité de développer ses compétences techniques et comportementales pour diriger **durablement son entreprise**.

Evaluation des compétences acquises :

QCM et dossier professionnel, entretien à 6 mois

Prérequis :

Savoir lire, écrire en français, pour les autres langues nous consulter.

Savoir compter et connaître le calcul de base.

Avoir un PC, et accès à internet

Personne en situation de handicap :

Accompagnement individualisé



UNE FORMATION POUR QUI ?

Pour toute personne souhaitant **créer une entreprise** et **s'épanouir personnellement et professionnellement** dans son nouvel environnement de travail.

Durée : 41H00

- 16H30 d'entretien individuel
- 4H30 de Learning Management System
- 20H00 de travail personnel
- Entretien de suivi à 6 mois

Module 1

- **Connaissance de soi : comment mobiliser mon Talent ?**

Module 2

- **Connaissance des autres : comment mobiliser l'intelligence collective ?**

Module 3

- **Environnement de travail : quel sens donner à mon rôle de dirigeant.e ?**

Module 4

- **Produit - Client : quelle valeur ajoutée pour quel client ?**

Module 5

- **Finance - juridique : quel montage pour quelle rentabilité ?**

Module 6

- **Marketing - Communication digitale : quelle image pour quel média ?**

Module 7

- **Vente : comment développer son chiffre d'affaires ?**

RÉSULTATS ATTENDUS DE LA FORMATION

Vous avez conscience de vos points forts et avez établi un plan de développement professionnel et personnel.

Vous avez réalisé votre plan d'action, trouvé des mesures d'ajustement ou alternatives, bâti une stratégie de développement business pragmatique, finalisé votre plan de recherche d'investisseurs et votre dossier de prêt bancaire.

Vous vous êtes exercé.e à présenter votre projet auprès des investisseurs et des banquiers.

Vous dépassez vos freins psychologiques vis à vis de l'argent et gagnez en assurance. Vous savez présenter vos produits et les vendre aux prix que vous avez fixés.

Vous savez mobiliser votre réseau professionnel et personnel pour lancer votre activité rapidement et dans les meilleures conditions.



Nous contacter

Magali Norrito
Co-fondatrice Executive Profiler
06 74 51 59 85
magali.norrito@executiveprofiler.fr
www.executiveprofiler.fr
<https://intelligenceprismatique.fr>

